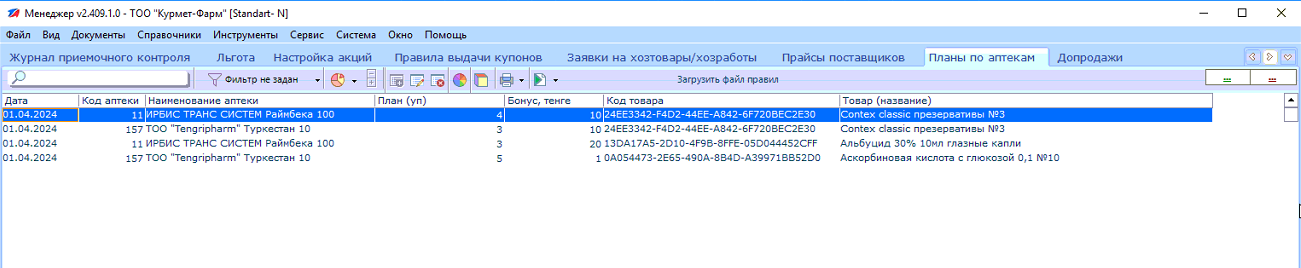
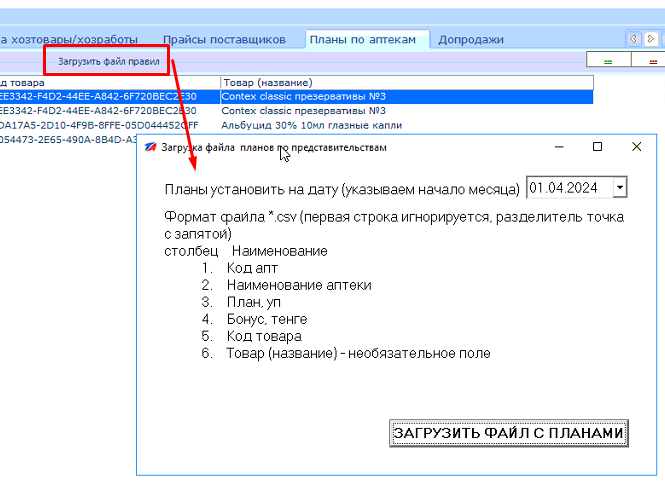
**Инструкция по работе с бонусной системой для первостольников (кассиров)**

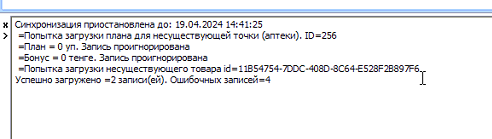
(доработка 1102843 от апр-2024)

1. **Загрузка планов** для аптек: выполняется через программу Менеджер (в офисе), в отдельной вкладке «**Планы по аптекам**», через кнопку «**Загрузить файл правил**».

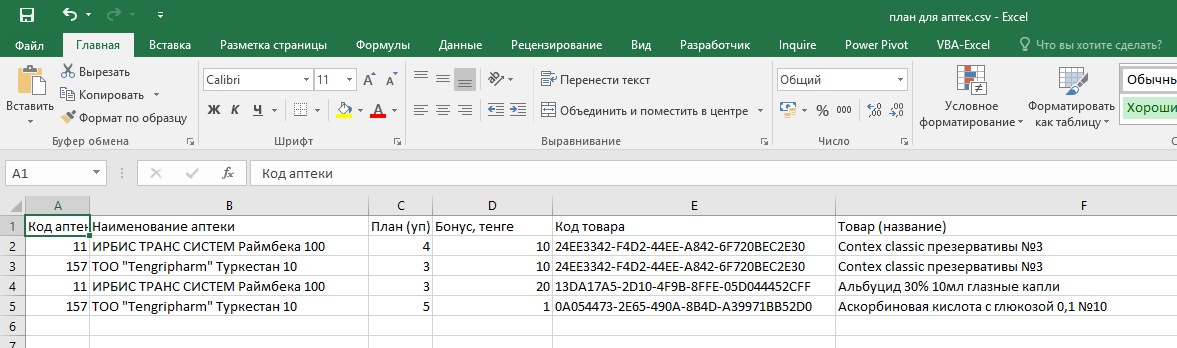




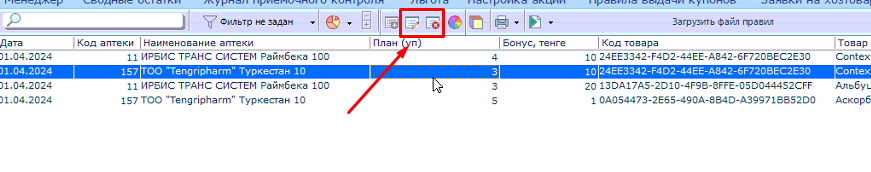
Загрузка плана через файл, формат csv, порядок столбцов как на фото, если при загрузке файла были ошибки, то они будут отображены снизу, например:



Пример загружаемого файла, формат csv:



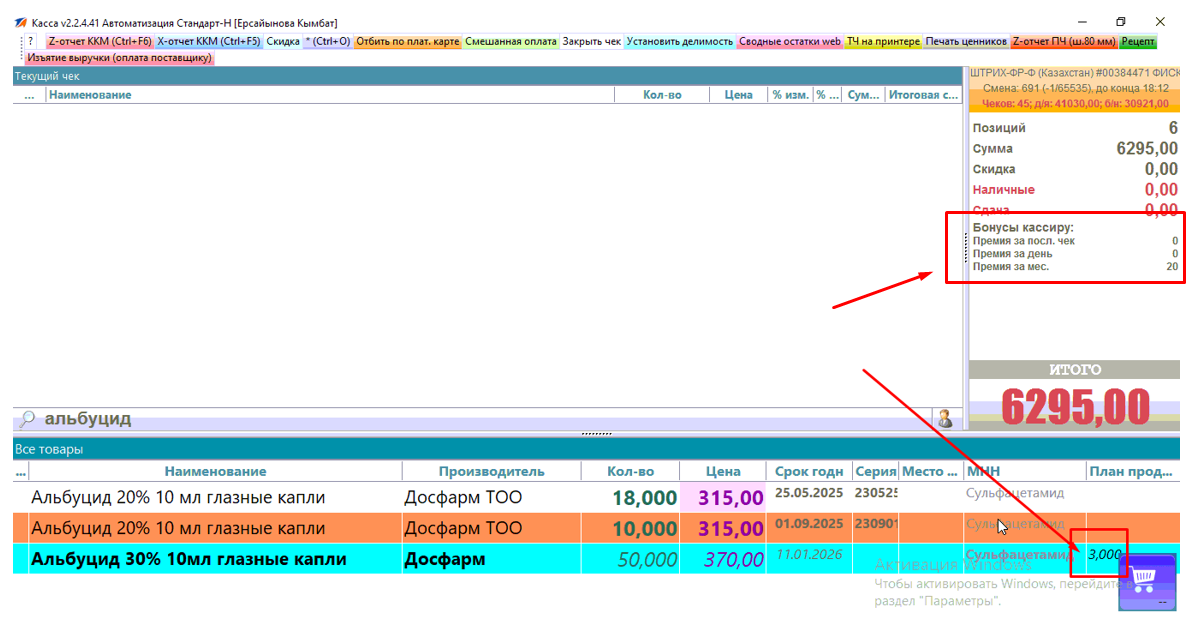
Удалить или отредактировать запись можно через кнопки. Для редактирования доступны только поля: план и бонус, если требуется отредактировать другие поля, то удаляем и загружаем заново все необходимые данные.



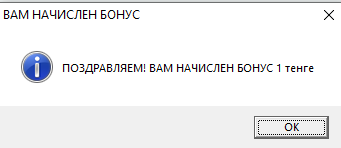
1. **Отображение информации на кассе**

В правой части окна отображается информация о бонусах: за последний чек, за смену, за текущий месяц.

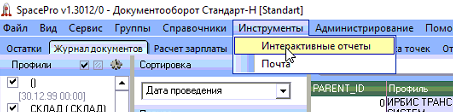
В остатках имеется столбец «**План продаж**», который отображает кол-во по плану этого товара к продаже по данной аптеке.

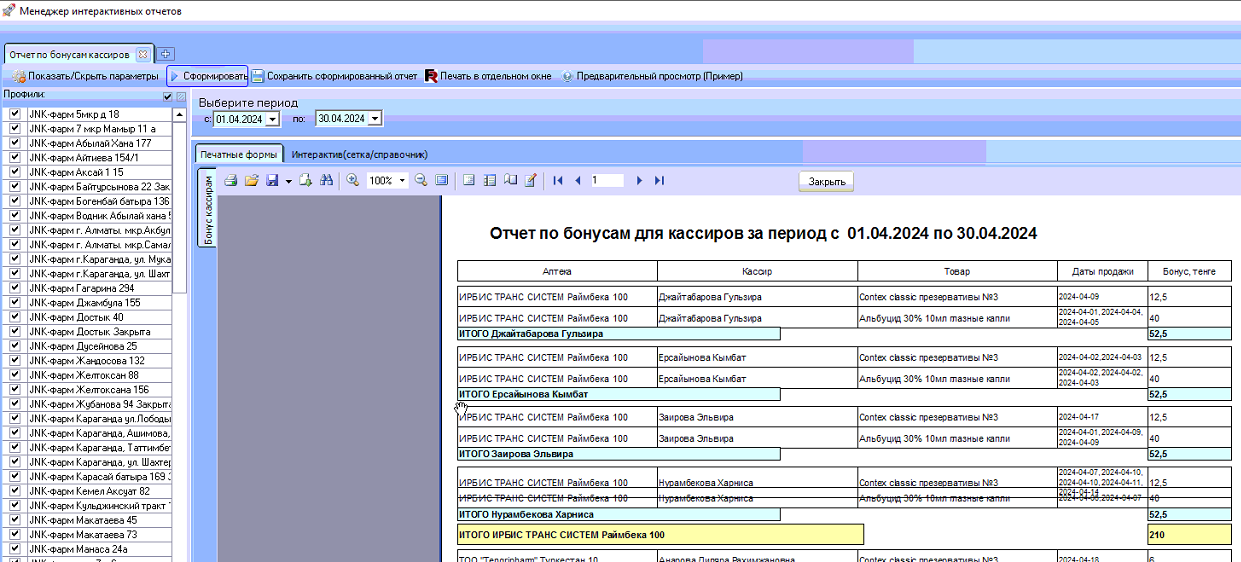


Если при продаже чека назначается бонус, то для кассира выводится сообщение об этом.



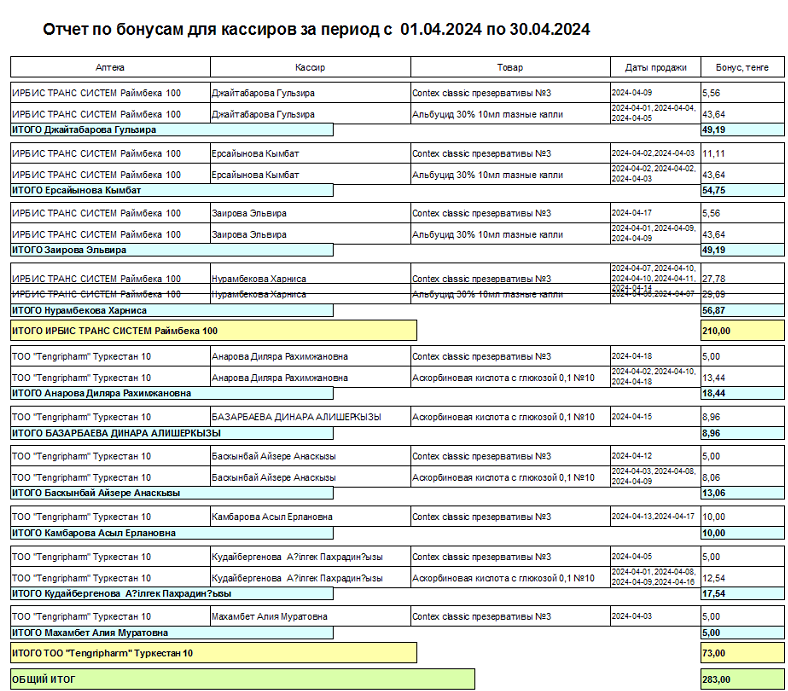
1. **Отчет по бонусам:** в программе Сводный Менеджер, интерактивные отчеты, имеется «**Отчет по бонусам кассиров**».





Отчет строится за месяц, данные группируются по аптеке, по кассиру, отображается также общий итог. Бонус считается пропорционально продажам.

*Например, план на для аптеки №1 на анальгин №10 – 6 упаковок, бонус 10 тенге. Продали всего 10 упаковок, Иванов – 4 уп, Петров – 5 уп, Сидоров – 1 уп., а Михалев хотя и торговал, но данный препарат не продавал. Общий бонус (10- 6)\*10 тенге = 40 тенге, распределяется пропорционально продажам Иванов – 16 тенге, Петров – 20 тенге, Сидоров – 4 тенге, Михалев – 0 тенге.*



Данные можно выгрузить в эксель, pdf или любой другой формат через кнопку:

